

FRANCZYZA Z TAX CARE

Franczyza to najlepsze rozwiązanie dla osób, które chcą pracować „na swoim” bez konieczności budowania własnej firmy od zera. Działalność pod znaną na rynku marką daje gwarancję, że wdrożone przez przedsiębiorcę rozwiązania są słuszne. Co więcej, franczyzobiorca korzysta ze sprawdzonego pomysłu bez wielkiego kapitału, bo w większości kosztów inwestycji w otwarcie nowej działalności partycypuje franczyzodawca. Tak jest w przypadku Tax Care, księgowego potentata, największej sieci biur rachunkowych w Polsce. Obecnie firma posiada 352 biura partnerskie i 31 franczyzowych. Dlaczego inwestować akurat w księgowość?

RYNKOWY INNOWATOR

Prowadzenie biura rachunkowego w Polsce nie wymaga uzyskania certyfikatu resortu finansów. Rynek usług księgowych jest też rozdrobniony. To wszystko powoduje, że jego konsolidacja się opłaca. Tax Care wyznacza standardy pracy księgowych z biur rachunkowych na lokalnych rynkach: utrzymuje jakość usług poprzez szkolenia z produktów, podatków, księgowości, sprzedaży oraz obsługi klienta. – Nie chodzi o to,

żeby z księgowej robić specjalistę od sprzedaży oferty dodatkowej. Zależy nam na czymś zupełnie innym, czyli na budowaniu świadomości, że dzięki tak dużej sieci franczyzowej mamy ogromne doświadczenie, z którego mogą korzystać klienci – mówi Grzegorz Grodek, wiceprezes Tax Care. Skumulowane doświadczenie placówek już współpracujących z firmą pozwala szybciej identyfikować nowe trendy i oczekiwania klientów.

Co więcej, w ramach programu franczyzowego, Tax Care chce upowszechnić digitalizację usług właścicieli niezależnych biur rachunkowych. Administracja już zaczęła wymuszać cyfryzację rozliczeń, aby monitorować transakcje między przedsiębiorcami w czasie rzeczywistym. W efekcie coraz więcej dokumentów musi przyjmować postać cyfrową. Tymczasem z obserwacji Tax Care wynika, że firmy toną w papierach. Firma szacuje, że spośród 1,5 miliarda faktur wystawianych rocznie w Polsce, zaledwie co czwarta jest przekazywana elektronicznie. Nic dziwnego, że swoim największym atutem Tax Care uczynił technologię.

Firma udostępnia przede wszystkim zaawansowane narzędzia pracy, tj. autorski program



przystępnych finansowo franczyz w Polsce. 7 tys. zł – w takiej kwocie powinien się zamknąć koszt adaptacji lokalu, jaki ponosi franczyzobiorca. Za to wartość wsparcia Tax Care firma szacuje na 34 tys. zł. Franczyzodawca pomaga przedsiębiorcy przygotować biuro: podpowiada, jaka lokalizacja będzie najlepsza, wykonuje plan aranżacji biura, wyposaża je w meble, nowoczesny komputer z oprogramowaniem, przekazuje gotową stronę internetową. Tax Care wspiera też w pozyskaniu nowych klientów i przy zwiększeniu rentowności nowego biura – i to w skali przeważnie niedostępnej dla biur rachunkowych działających w pojedynkę.

DLA KOGO FRANCZYZA TAX CARE?

Franczyzobiorców Tax Care wyróżnia doświadczenie i determinacja. Są wśród nich zarówno księgowi posiadający własne biura rachunkowe, jak i właściciele biur prowadzących outsourcing usług księgowych. Z Tax Care mogą wykorzystać efekt synergii, a biuro rachunkowe traktować jako dodatkowe źródło przychodu z własną księgową. Franczyza umożliwia również łatwiejszy start w branży osobom, które do tej pory nie miały z nią nic wspólnego.

– Kiedy odwiedzam franczyzobiorców naszej marki, widzę, jak zwiększyła się wydajność ich pracy i jak podnieśli prestiż swoich usług. Są wśród nich tacy, którym w miesiącu przybywa średnio 5 klientów, a godzinną stawkę ich pracy można porównać do tej osiąganą w branży IT – to właśnie potencjał franczyzy – podsumowuje wiceprezes Tax Care.

do księgowania i cenione na rynku wsparcie helpeksu IT monitorującego serwery, które będą niebawem musiały przetwarzać jeszcze więcej e-dokumentów. Partnerzy i franczyzobiorcy Tax Care oraz ich klienci mogą też korzystać z bezprecedensowej Chmury Faktur, czyli bezpłatnej platformy do zarządzania nielimitowaną ilością faktur. Dokumenty (VAT, zaliczkowe, korygujące) można na niej wystawiać, przekazywać kontrahentowi, księgowej, a nawet archiwizować. Obecnie franczyzodawca pracuje nad wprowadzeniem do placówek franczyzowych systemu automatycznego skanowania dokumentów. – Chcemy zaopatrzyć rynek księgowy w innowacyjne rozwiązania, których zadaniem jest dopasowanie oferty biura do zmieniających się oczekiwań i potrzeb przedsiębiorców. Technologie wykorzystywane w Tax Care przenoszą małe biura rachunkowe o kilka pólek wyżej i dają ogromną przewagę konkurencyjną na lokalnych rynkach – dodaje Grzegorz Grodek.

CO DAJEMY FRANCZYZOBIORCY?

Współpraca z największym systemem franczyzowym w tej branży po prostu się opłaca. I zwraca. Kwota inwestycji w biuro rachunkowe pod marką Tax Care pozycjonuje koncept wśród najbardziej